

# MARCELO GONÇALVES DA SILVA

Valinhos | Mobile : +55 19 9.9654.9444 | E-mail: [mgs200@gmail.com](mailto:mgs200@gmail.com)

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/marcelo-gon%C3%A7alves-da-silva-a2247023/>

## CFO | Estratégia Financeira | Expansão Internacional

### RESUMO DE QUALIFICAÇÕES

---

- > Executivo **orientado a resultados**, com carreira construída em empresas multinacionais nos segmentos **químico, madeireiro, transporte e materiais de construção**, com sólida experiência internacional nas áreas financeira e administrativa.
- > Ampla vivência em gestão corporativa, com trajetória relevante como **CFO/CAO**, supervisionando operações do Grupo Dynatech no **Brasil, China, Argentina, Colômbia e Peru**, com profundo conhecimento de normas contábeis locais e conformidade regulatória na **LATAM**.
- > **Visão estratégica**, perfil empreendedor e mentalidade inovadora, aliados a **forte liderança** e habilidades interpessoais para formar equipes de alta performance.
- > Excelentes habilidades de comunicação — **escrita, verbal e apresentações** — combinadas com **pensamento crítico** para solucionar problemas e desenvolver soluções sistêmicas para desafios complexos.
- > Forte capacidade analítica, com proficiência avançada em **Microsoft Excel** e experiência prática com **SAP ERP**.

### FORMAÇÃO ACADÊMICA

---

- > Especialização em Inovação Corporativa – **Stanford University, EUA**, 2018
- > Pós-MBA em Gestão de Negócios, Marketing & Liderança – **Kellogg School of Management, EUA**, 2013
- > Executive MBA em Gestão Corporativa – **Fundação Dom Cabral, Brasil**, 2013
- > Pós-graduação em Gestão Internacional – **Porto Business School (PBS), Portugal**, 2000
- > Licenciatura em Gestão Financeira – **ISAG, Portugal**, 1999
- > Bacharelato em Administração de Empresas – **ISAG, Portugal**, 1997
- > **Inglês: fluente | Espanhol: avançado**

### EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL

---

**TRIVALLI COMÉRCIO GLOBAL LTDA. (BrazilExport.com)**

**Out/2023 – Atual**

Empresa brasileira de trading e consultoria especializada em **sourcing, outsourcing** e incubação de projetos no Brasil para clientes internacionais.

#### **Diretor Executivo – 16 colaboradores**

Responsável pela gestão estratégica, financeira e operacional da Brazilexport.com, impulsionando entrada em mercados, parcerias com fornecedores e logística de exportação de ponta a ponta.

## Principais projetos e resultados

- > **Fundador e principal executivo da BrazilExport.com**, responsável pela direção estratégica, financeira e operacional da empresa.
- > **Entreguei serviços de CFO fracionado**, estruturando **fluxo de caixa, FP&A, orçamento e previsões** para decisões mais seguras.
- > Liderei estratégia e **desenvolvimento comercial internacional**, apoiando entrada e expansão em mercados-alvo.
- > **Mapeei, qualifiquei e negocie com fornecedores e parceiros**, conduzindo **RFQs, avaliações técnicas e suporte contratual**.

## DYNATECH INDÚSTRIAS QUÍMICAS

Mar/2013 – Set/2023

Multinacional brasileira do setor químico, com presença na Argentina, Colômbia, China e Peru.

### CFO / CAO – 68 colaboradores

Responsável por funções financeiras, administrativas e de governança corporativa em cinco países, gerenciando P&L combinado de **R\$ 900 milhões anuais**.

#### Principais projetos e resultados

- > **Crescimento estratégico e planejamento**: execução de plano estratégico de cinco anos que elevou a receita de **R\$ 68 milhões (2012)** para **R\$ 787 milhões (2022)**, com **CAGR > 30%**.
- > **Expansão global**: liderança do processo de internacionalização, incorporando e estruturando entidades legais na Argentina, Colômbia, China, Peru e México.
- > **Controles financeiros e FP&A**: implantação de estrutura integrada de orçamento, forecasting e análises de variação, reduzindo desvios de previsão em **25%**.
- > **Tesouraria e capital de giro**: negociação de prazos com fornecedores e reforço na gestão de recebíveis, reduzindo o ciclo de conversão de caixa em **15 dias** e liberando **R\$ 20 milhões** em capital de giro.
- > **Implantação de ERP**: supervisão do rollout do **SAP S/4HANA** nas entidades do grupo, padronizando processos e reduzindo o tempo de fechamento mensal em **40%**.
- > **Reestruturação e suporte a M&A/JVs**: condução de reorganizações corporativas e integrações de joint ventures, consolidando unidades legadas e capturando sinergias.
- > **Liderança e desenvolvimento de equipe**: formação e mentoria de time de finanças multinacional, elevando a produtividade em **30%** por meio de programa de treinamento por competências.

## UNILUSO SGPS – Portugal

Mar/2004 – Set/2012

### Diretor Administrativo-Financeiro

Responsável pelas áreas **financeira, administrativa, recursos humanos e jurídica** em seis empresas operacionais. **Key Achievements:**

- > **Reestruturação corporativa:** desenho e liderança do spin-off e consolidação de seis subsidiárias na holding Uniluso SGPS, S.A., aumentando transparência e otimizando governança.
- > **Lançamento de novo negócio:** desenvolvimento da Uniluso Indústria e Comércio de Madeiras, Lda., elaborando plano de negócios e captando **€ 78 milhões** em financiamento, liderando todas as fases até o início operacional.
- > **Controles financeiros e reporting:** padronização de processos de contabilidade, tesouraria e impostos, com fortalecimento de controles internos.
- > **Gestão estratégica de CAPEX e real estate:** alinhamento de estratégias de funding aos objetivos de crescimento de longo prazo.
- > **Governança e compliance:** atuação conjunta com jurídico e compliance, mitigando riscos e assegurando prontidão para auditorias.

### **Experiências anteriores | 1999 – 2003**

Atuação em posições no **Grupo Construshop (Portugal)** e na **General Woods Veneers (Canadá)**.

### **Competências-chave:**

**FP&A | Tesouraria | Capital de Giro | Planejamento Estratégico | M&A | Governança | SAP S/4HANA | Gestão Multipaís  
| Budgeting & Forecasting | Turnaround**

# MARCELO GONÇALVES DA SILVA

Valinhos | Mobile : +55 19 9.9654.9444 | E-mail: [mgs200@gmail.com](mailto:mgs200@gmail.com)

LinkedIn: <https://www.linkedin.com/in/marcelo-gon%C3%A7alves-da-silva-a2247023/>

## CFO | Financial Strategy | International Expansion

### SUMMARY OF QUALIFICATIONS

---

- > **Results-oriented executive** with a career built at **multinational** companies in the chemical, wood, transportation, and building-materials segments. Solid **international experience** in **financial** and **administrative** areas, with a focus on steering **financial performance** and aligning objectives with broader business goals.
- > **Extensive corporate-management** background, highlighted by a remarkable tenure as **CFO/CAO** overseeing all operations within the **Dynatech Group** across **Brazil, China, Argentina, Colombia, and Peru**. Deep understanding of **local accounting standards** and **regulatory compliance** specific to the **LATAM region**.
- > **Strategic vision**, **entrepreneurial drive**, and **innovative flair**, paired with strong **leadership** and **interpersonal skills** to foster **high-performance teams** that deliver creative solutions.
- > **Excellent communication abilities**—written, verbal, and presentation—combined with exceptional **critical thinking** to troubleshoot and devise **systemic solutions** for complex challenges.
- > **Robust analytical capabilities**, with advanced proficiency in **Microsoft Excel** and hands-on experience with **SAP ERP**.

### ACADEMIC BACKGROUND

---

- > Specialization in Corporate Innovation – **Stanford University**, USA, 2018
- > Post-MBA in Business Management, Marketing & Leadership – Kellogg School of Management, USA, 2013
- > Executive MBA in Corporate Management – **Fundação Dom Cabral**, Brazil, 2013
- > Graduate Studies in International Management – FEP, **University of Porto**, Portugal, 2000
- > Bachelor's Degree in Financial Management (Licenciatura – 5-year degree) – **ISAG**, Portugal, 1999
- > Associate's Degree in Business Administration (Bacharelato – 3-year diploma) – **ISAG**, Portugal, 1997
- > English - Fluent and Spanish - Advanced.

### PROFESSIONAL EXPERIENCE

---

**TRIVALLI COMÉRCIO GLOBAL, LTDA.**      **brazilexport.com**

October /2023 – Present

A Brazilian trading and consulting company specializing in sourcing, outsourcing and incubating projects in Brazil for international clients.

**Executive Director** – 16 employees

Responsible for overall strategic, financial and operational management of Brazilexport.com, driving market entry, supplier partnerships and end-to-end export logistics.

### **Main Projects and Results**

- > **Supplier Network Development:** Built and managed a network of 50+ Brazilian suppliers; negotiated pricing, quality specifications and logistics terms, ensuring compliance with ISO 22000 and HACCP standards.
- > **Export Operations & Finance:** Implemented end-to-end export processes—including Incoterms selection, customs clearance and international payment mechanisms (letters of credit, SWIFT transfers)—reducing average shipment lead time by 20 %.
- > **Fundraising & Financial Controls:** Raised seed capital of US \$1.5 million; established budgeting, forecasting and P&L reporting, achieving positive EBITDA within 10 months of operations.
- > **Team Building & Leadership:** Recruited and led a cross-functional team of six professionals across sales, marketing, logistics and finance, fostering a culture of performance and accountability.

### **DYNATECH INDÚSTRIAS QUÍMICAS**

**March/2013 – September/2023**

A Brazilian multinational in the chemical industry, with a presence in Argentina, Colombia, China and Peru.

**CFO / CAO** – 68 employees

Accountable for all financial, administrative and corporate-governance functions across five countries, managing a combined P&L of R\$ 900 million annually.

### **Main Projects and Results**

- > **Strategic Growth & Planning:** Defined and executed a five-year strategic plan that drove revenue from R\$ 68 million in 2012 to R\$ 787 million in 2022, achieving a compound annual growth rate (CAGR) of over 30 %.
- > **Global Expansion:** Led the internationalization process—including incorporating and structuring legal entities in Argentina, Colombia, China, Peru and Mexico—including regulatory approvals, capital deployment and local leadership selection.
- > **Financial Controls & FP&A:** Implemented an integrated budgeting, forecasting and variance-analysis framework, reducing forecast deviations by 25 % and enabling more proactive decision-making.
- > **Treasury & Working Capital Optimization:** Negotiated extended supplier payment terms and tightened receivables management, cutting the cash-conversion cycle by 15 days and unlocking R\$ 20 million in working capital.
- > **ERP Deployment:** Oversaw rollout of SAP S/4HANA across all group entities, standardizing processes in finance, procurement and reporting, and reducing monthly close-cycle time by 40 %.
- > **Restructuring & M&A Support:** Managed corporate reorganizations and joint-venture integrations, streamlining six legacy business units into a cohesive group structure and realizing cost synergies.
- > **Team Leadership & Development:** Built and mentored a high-performing finance team of 12 professionals across multiple geographies, instituting a competency-based training program that improved team productivity by 30 %.

**UNILUSO SGPS** – Portugal

**March/2004 – September/2012**

### **Financial Administrative Director**

- > Oversaw financial, administrative, human resources and legal functions across six operating companies..

**Key Achievements:**

- > **Corporate Restructuring:** Designed and led the spin-off and consolidation of six subsidiaries into Holding Uniluso SGPS, S.A., improving transparency and streamlining governance across the group.
- > **New Business Launch:** Drove the development of Uniluso Indústria e Comércio de Madeiras, Lda., crafting the business plan, securing €78 million in financing and overseeing all phases from site selection to operational rollout.
- > **Financial Controls & Reporting:** Established standardized accounting, treasury and tax processes, implementing robust internal controls that enhanced accuracy and reduced close-cycle times.
- > **Strategic CAPEX Management:** Managed commercial investments in CAPEX and real estate, aligning funding strategies with long-term growth objectives.
- > **Governance & Compliance:** Partnered with legal and compliance teams to enforce regulatory adherence and corporate-governance best practices, mitigating risk and ensuring audit readiness.

#### **Previous Experience | 1999 – 2003**

Held positions at **Construshop Group (Portugal)** and **General Woods Veneers (Canada)**.

#### **Key Skills:**

**FP&A | Treasury | Working Capital | Strategic Planning | M&A | Corporate Governance | SAP S/4HANA | Multi-Country Management | Budgeting & Forecasting | Turnaround**